



Fátima Murillo

CFO & Growth



Permiso de conducir
- Torrelodones (28250)
España

✉ fmurillo51174@gmail.com
☎ 660699195

Directora Financiera y de Desarrollo de Negocio con +25 años de experiencia en entornos creativos, tecnológicos y de alto crecimiento. Especialista en profesionalizar departamentos financieros, implementar herramientas de control y escalar estructuras operativas. Capacidad demostrada para liderar equipos, optimizar procesos y apoyar decisiones estratégicas. Mentalidad emprendedora, con experiencia en startups, eCommerce y consultoría freelance.

EXPERIENCIA

CFO & Growth | Member of the Executive Team

Honimunn - Desde mayo 2022

- ▶ Liderazgo del área financiera desde su creación: diseño de procesos contables, administrativos y de tesorería.
- ▶ Implantación de herramientas de control, reporting y previsión financiera.
- ▶ Escalado del equipo de 7 a 47 personas en 3 años.
- ▶ Facturación duplicada cada año hasta alcanzar 10,4MEUR en 2024.
- ▶ Desarrollo de producto y estrategia junto a los fundadores.
- ▶ Profesionalización de la gestión financiera: control de cash flow, cierre contable y reporting para inversores.
- ▶ Gestionados y obtenidos más de 350K en financiación. Enisa y Subvenciones sin reembolso.

Business Advisor & Interim CFO

Freelancer - Noviembre 2018 a junio 2022 - España

- ▶ cattus.es (eCommerce artículos premium para mascotas) B2C
 - ▶ Diseño y lanzamiento del proyecto completo.
 - ▶ Búsqueda de fabricantes y alianzas con marcas internacionales.
- ▶ bepicara.com (Regalo Promocional eco) B2B
 - ▶ Desarrollo de sistema de control financiero y posicionamiento comercial.
 - ▶ Argumentario alineado con ODS y búsqueda de proveedores sostenibles.
- ▶ alvaroyfrancodental.com (Clínica Dental) B2C
 - ▶ Digitalización del negocio y renovación del equipo.
 - ▶ Implementación de software de gestión, sistema de reporting y estrategia financiera.

CFO & Member of the Executive Team

Dommo - Actual PS21 - Octubre 2006 a junio 2018

- ▶ Crear y profesionalizar el área financiera de la agencia, desarrollando una metodología de trabajo ágil y precisa. Trabajar con el resto de la compañía en acciones que nos permitieron conseguir un crecimiento medio en ingresos de un 12% en los últimos 6 años. Nuestra área desarrollo una alta capacidad de trabajo y adaptación, lo que nos permitió gestionar el crecimiento de 20 a 60 empleados.
- ▶ Responsable de la implantación de diferentes software y procesos, consiguiendo un mayor control, ahorro de tiempos e información en tiempo real que ayudo en la toma de decisiones mas rápidas e importantes para la compañía.

COMPETENCIAS

Area de Finanzas

- ▶ Conocimientos técnicos y profesionales ★★★★★☆
- ▶ Trabajo en equipo ★★★★★★
- ▶ Toma de decisiones ★★★★★☆
- ▶ Tolerancia a la presión de trabajo ★★★★★★
- ▶ Temple y dinamismo ★★★★★☆
- ▶ Pensamiento estratégico y analítico ★★★★★★
- ▶ Aprendizaje continuo ★★★★★★
- ▶ Gestión y logro de objetivos ★★★★★★
- ▶ Ética y prudencia ★★★★★★
- ▶ Cierre de acuerdos ★★★★★★
- ▶ Compromiso con la rentabilidad ★★★★★★
- ▶ Responsabilidad ★★★★★★
- ▶ Planificación y desarrollo de proyectos ★★★★★★

Gerencia y Gestión del equipo

- ▶ Implementación del cambio ★★★★★★
- ▶ Adaptabilidad a los cambios del entorno ★★★★★★
- ▶ Pensamiento Innovador ★★★★★★
- ▶ Adaptabilidad y Flexibilidad ★★★★★★
- ▶ Manejo de Crisis ★★★★★★
- ▶ Liderar con el ejemplo ★★★★★★

Software y Aplicaciones

- ▶ Office de Windows ★★★★★☆
- ▶ Excel ★★★★★☆
- ▶ SAGE 200c (ERP) ★★★★★☆
- ▶ Contaplus (sage) ★★★★★☆
- ▶ Paprika (ERP) ★★★★★☆
- ▶ Oracle (ERP) ★★★★★☆
- ▶ Navision (ERP) ★★★★★☆
- ▶ Apps (Slack, Google Apps, Notion, etc...) ★★★★★☆
- ▶ Hubspot (CRM) ★★★★★☆
- ▶ Netsuite (ERP) ★★★★★☆

Idioma

- ▶ Inglés ★★★★★☆

- ▶ Conducir al equipo en la consecución de los objetivos tanto de empresa, área, como en los personales. El último año redujimos los costes financieros en un 6% y de conectividad 30%.

CFO & Member of the Executive Team

Differend Games, S.A. - NEGONE - 2002 a 2006

- ▶ Creación del departamento Financiero y Administrativo. Desde la selección e implantación de software de gestión, como la contratación de equipo, constitución de sociedad, relación con bancos y todo lo que implica constituir un nuevo proyecto empresarial.
- ▶ Responsable de crear e implementar procesos de control y gestión que se aplicaron en los locales del juego.
- ▶ Negone fue un proyecto startup para el que conseguimos una fuerte inversión, el proyecto funcionó bien a nivel local pero surgieron inconvenientes con la expansión. La situación forzó una suspensión de pagos y posterior cierre que gestione hasta mi marcha.
- ▶ <https://escaparquieroescapar.blogspot.com/2019/08/negone-la-fuga-cuando-entrar-en-la.html>

Junior Controller (reporting to the CFO)

Netjuice, S.A. - 1998 a 2002

- ▶ Desde la cabecera del grupo, creamos y supervisamos todos los procesos financieros en la creación de las 11 Startups que se constituyeron o adquirieron.
- ▶ Profesionalizamos el área financiera, estructurando las diferentes responsabilidades de los equipos.
- ▶ Lidere la implantación del ERP (ORACLE), para integrar la gestión de todo el grupo.
- ▶ <https://www.elmundo.es/nuevaeconomia/99/NE001/NE001-45.html>

FORMACIÓN

The Startup CFO

THE STARTUP ACADEMY

Abril 2022 a septiembre 2022

Formación especializada en la gestión financiera de startups: análisis de rondas de financiación, diseño de modelos de negocio, elaboración de reporting para inversores y toma de decisiones estratégicas. Participación en comunidad profesional de CFOs de startups.

Máster ThePowerMBA + Digital Marketing

THEPOWER BUSINESS SCHOOL

Enero 2021 a 2023

Programa ejecutivo en modelos de negocio, marketing digital y estrategia empresarial. Formación práctica en herramientas como Google Ads, Facebook Ads, Hotjar y análisis del funnel. Enfoque en liderazgo de equipos, escalabilidad y optimización de canales de captación.

Programa Superior de Mujer y Liderazgo

ALITER, ESCUELA DE NEGOCIOS

2016 a 2017

Formación en liderazgo femenino, desarrollo de competencias directivas, inteligencia emocional y comunicación estratégica en entornos empresariales.

Taller de Coaching: Liderar equipos de alto rendimiento

CAMARA DE COMERCIO DE MADRID

2013

Entrenamiento en habilidades de liderazgo, motivación y gestión de equipos en contextos exigentes.

Gestión de Tesorería

CEF

2012 a 2013

Formación técnica en planificación y control de tesorería, previsiones de flujo de caja y gestión de cobros y pagos.

Análisis Económico Financiero

CEF

1998

Análisis de balances, cuenta de resultados, indicadores financieros y toma de decisiones con base analítica.

Contabilidad Superior

CÁMARA DE COMERCIO DE MADRID

1997

Especialización en normativa contable, cierres contables y análisis fiscal.

FPII_Técnico Administrativo

INSTITUTO MARIA INMACULADA

1992 a 1997

Formación profesional en contabilidad, administración, atención al cliente y gestión documental.

Seminarios

Gestión Financiera para Agencias de Publicidad - C4E (2008)

La Agencia del Siglo XXI - C4E (2011)

La Remuneración de las Agencias en el Entorno Digital - C4E (2011)

Inventarte: El Ser Creativo, Ideas para Cambiar el Mundo - (2013)

INTERESES

Otros

Gastronomía - Viajes - Deportes de equipo - Yoga - Desarrollo personal